

Business Developer (H/F)



Localisation : 14 rue Sainte-Foy 75002 Paris

Date de démarrage : ASAP

Type de contrat : CDI

Rémunération : 25 – 40k selon profil

Fondée par une équipe expérimentée, Perfmaker est au cœur des problématiques et des enjeux du web de demain. ❤️

Nous sommes une startup qui a pour ambition d'aider et d'accompagner les acteurs du e-commerce dans l'optimisation de leurs ventes au travers d'outils, que nous avons développés avec passion en interne.

Dans le cadre de notre croissance, nous cherchons une pépite de la vente afin de compléter notre équipe Commerciale et de générer le plus d'opportunités business possibles.



Missions :

Sous la direction du responsable commercial, post formation, ta mission principale sera de participer au développement de notre offre et devenir un pilier de la croissance de Perfmaker.

Tes missions :

- Participation à la mise en œuvre de la stratégie commerciale
- Identification et qualification des prospects
- Prospection téléphonique, Mailing, LinkedIn, Networking
- Utilisation d'outils CRM (Pipedrive et autres), afin de créer les opportunités commerciales
- Mener les opportunités jusqu'au closing
- Suivi hebdo et mensuel des KPIs
- Travail en équipe avec les autres commerciaux

Bien évidemment tout cela en prenant beaucoup de plaisir !



Compétences :

- Utilisation d'outils CRM (Pipedrive ou autres),
- Maîtrise des techniques de vente,
- Excellentes compétences relationnelles.



Profil :

- Tu es issu(e) d'une formation commerciale/ vente/métiers de l'internet,
- Tu possèdes une expérience de deux ans en tant que commercial,
- Tu es intéressé(e) par le digital, les nouvelles technologies, l'univers start-up,
- Challenger dans l'âme, tu as un fort tempérament commercial,
- Tu attaches de l'importance à l'esprit d'équipe.

Vous pensez être apte à réaliser la mission ? **Vous êtes la personne que l'on recherche !**
Envoyez-nous votre CV à l'adresse recrutement@perfmaker.com 😊

